

\*Внутренний Аудит

\* Определение и улучшение процессов

\* Метрологическое обеспечение  
\* Обеспечение персоналом  
\* IT Поддержка

\*Поддержка инфраструктуры  
\* Правовая поддержка  
\*Финансовая поддержка

1. Процесс управления проектами

2. Квалификация линий

3. Процесс Планирования

4. Процесс закупа

5. Процесс производства

6. Процесс поставки

1.1. Процесс выполнения освоенного проекта

\*Преддоговорное согласование Тех.Спец.  
\*Заключение договора

1.2. Коммерциализация нового проекта

\*Согласование образцов с клиентом  
\*Рассмотрение договора о трансфере технологии

\*План квалификации линий  
\*План конфигураций  
\*План качества

\*Анализ имеющихся ТРУ  
\*Анализ покупаемых ТРУ  
\*Заявка на закуп  
\*План поставки

\*Закуп ТРУ:  
1.1 Формирование заявки для закупа ТРУ  
1.2 Процесс заключения договора  
\*Проверка (верификация) ТРУ

\*Планирование производства  
\*Подготовка производства  
\*Выполнение производства  
\*Передача на склад

\*Выдача серийного номера готовой продукции (ГП)  
\*Комплектация ГП в соответствии с тех.спец.  
\*сдача клиенту на территории Товарищества  
\*Сдача у клиента

\*Управления изменениями  
\*Анализ и оценка

\*Управление несоответствующими результатами процессов  
\*Несоответствия и корректирующие действия

КАРТА ПРОЦЕССОВ ТОО КАЗАХСТАН АСЕЛСАН ИНЖИНИРИНГ

КЛИЕНТ

КЛИЕНТ

**\*Internal audit** **\* Definition and improvement of processes**

\* Metrological support  
 \* Human resource  
 \* Financial support

\*Infrastructure support  
 \* IT support  
 \* Legal support

1. Project management process	2. Line qualification	3. Planning process	4. Purchasing process	5. Production Process	6. Delivery process
<b>1.1. Process of the completed project</b> * Pre-contractual agreement of Tech.Special. * Conclusion of a contract  <b>1.2. Commercialization of a new project</b> * Coordination of samples with the client * Consideration of the technology transfer agreement	* Line qualification plan * Configuration plan * Quality plan	* Analysis of available goods, work, services (TRU) * Analysis of purchased TRU * Purchase request * Delivery plan	* Purchase of TRU * Control (verification) TRU	*Production Planning *Preparation of the production *Production * Transfer to warehouse	* Giving the serial number of the ready product (RP) * RP complete set in accordance with technical spec. * Acceptance by the client on the territory of the Partnership * Delivery to the client

\*Change management  
 \*Analysis and Evaluation

\*Management of nonconforming process results  
 \*Non-Conformity@Corrective Action

**PROCESS MAP OF THE KAZAKHSTAN ASELSAN ENGINEERING**

Client

Client

